# TOOLKIT DEL PREPOSTO: COMUNICARE LA SICUREZZA CON EFFICACIA E CONSAPEVOLEZZA

# Federica Polloni,

Direzione e Responsabile Formazione ORG\_NUMERI S.r.l. CONCRETA S.r.l.







# PREMESSA: IL PREPOSTO COME FULCRO DELLA CULTURA PREVENTIVA



Negli ultimi anni abbiamo assistito a una trasformazione profonda del ruolo del preposto: da figura di controllo e sorveglianza a **vero e proprio catalizzatore della cultura della sicurezza**.

# PASSATO «Il Controllore»

- Sorveglianza e controllo
- Imposizione di regole
- Comunicazione top-down
- Focus sulla conformità
- Distanza dal team

#### **PRESENTE**

#### «Il Ponte Strategico»

- Mediazione tra vertice e operatività Interpretazione delle procedure
- Gestione delle pressioni
- Identificazione dei rischi reali
- Primo approccio al dialogo
- Comprensione dinamiche informali

#### **FUTURO**

### «Il Facilitatore di Consapevolezza»

- Catalizzatore cultura preventiva
- Comunicazione neuroscientifica
- Ascolto attivo e empatico
- Coach di team per la sicurezza
- Sviluppo consapevole individuale
- Trasformazione Comportale
- Creazione sicurezza psicologica





# LA POSIZIONE UNICA DEL PREPOSTO



La sua posizione lo rende il sensore più sensibile dell'organizzazione per intercettare i segnali deboli di rischio, ma anche l'agente di cambiamento più efficace per radicare comportamenti sicuri.





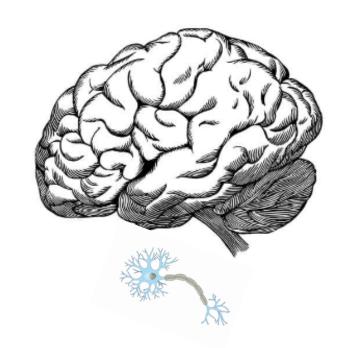


# L'OPPORTUNITÀ DI INVESTIMENTO: LE NEUROSCIENZE CI SPIEGANO PERCHÉ



# Il **cervello umano reagisce** diversamente **a seconda di come riceve le informazioni**:

- ✓ Il sistema limbico (cervello emotivo) si attiva immediatamente quando percepiamo una minaccia o un giudizio, attivando meccanismi di difesa che bloccano l'apprendimento
- ✓ La corteccia prefrontale (cervello razionale) funziona meglio in contesti di sicurezza psicologica, dove la persona si sente ascoltata e rispettata
- ✓ I **neuroni specchio** ci portano naturalmente a imitare i comportamenti osservati: un preposto che comunica con rispetto genera un effetto moltiplicatore nel team







# L'OPPORTUNITÀ DI INVESTIMENTO: LE NEUROSCIENZE CI SPIEGANO PERCHÉ



Quando investiamo nella crescita e nella consapevolezza del preposto stiamo moltiplicando la capacità di prevenzione dell'intera organizzazione.

## Neuroni specchio:

Il comportamento del preposto viene automaticamente imitato dal team

#### **PASSATO**

#### «Il Controllore»

- Sorveglianza e controllo
- · Imposizione di regole
- · Comunicazione top-down
- · Focus sulla conformità
- · Distanza dal team

#### **PRESENTE**

#### «Il Ponte Strategico»

- Mediazione tra vertice e operatività Interpretazione delle procedure
- · Gestione delle pressioni
- Identificazione dei rischi reali
- · Primo approccio al dialogo
- · Comprensione dinamiche informali

#### **FUTURO**

#### «Il Facilitatore di Consapevolezza»

- · Catalizzatore cultura preventiva
- · Comunicazione neuroscientifica
- Ascolto attivo e empatico
- · Coach di team per la sicurezza
- Sviluppo consapevole individuale
- · Trasformazione Comportale
- · Creazione sicurezza psicologica

# L'investimento nella Crescita del Preposto Genera:

- Moltiplicazione della capacità di prevenzione
- Trasformazione da controllo a cultura condivisa
- Attivazione neuroni specchio per comportamenti sicuri





# DALLA NOSTRA ESPERIENZA: DUE SFIDE CONCRETE



Nella nostra attività di formazione abbiamo identificato due competenze chiave che fanno la differenza tra un preposto che 'fa rispettare le regole' e uno che 'costruisce cultura della sicurezza'.

1. La capacità di creare dialogo autentico



2. La capacità di comunicare senza distorsioni







# **TOOL 1 – ASCOLTO ATTIVO CON PINPOINTING DEI COMPORTAMENTI**



# "Vedilo, non interpretarlo" – L'ascolto attivo basato su comportamenti osservabili

Obiettivo: Allenare il preposto a raccogliere dati concreti durante l'attività di osservazione o i colloqui, evitando proiezioni o giudizi.

### Come funziona:

Durante una conversazione con un collega o durante una safety walk, il preposto si allena a:

- 1. Osservare un comportamento in modo oggettivo.
- 2. Descriverlo utilizzando la checklist del pinpointing:
  - Il comportamento identificato è espresso in positivo?
  - È osservabile?
  - È misurabile?
  - Consente nel tempo delle rilevazioni congruenti e non interpretabili?
- 3. Riformulare ciò che ha osservato, usando solo dati rilevabili:
  - X "Sei stato distratto e poco attento alla tua sicurezza"
  - "Hai attraversato l'area senza indossare il giubbotto ad alta visibilità"

# Analisi dei comportamenti in materia di sicurezza Consegna Osservate attentamente la seguente descrizione di un contesto aziendale. Il vostro compito è identificare i comportamenti rilevanti per la sicurezza e valutarli secondo la seguente checklist: 1.Il comportamento identificato è espresso in positivo? 2.È osservabile? 3.È misurabile? 4.Consente delle rilevazioni congruenti e non interpretabili? Per ogni comportamento identificato, compilate la checklist e proponete, se necessario, una riformulazione che soddisfi tutti i criteri. Contesto aziendale: "Visita in un impianto di produzione chimico" Durante una visita in un impianto di produzione chimico" Durante una visita in un impianto di produzione chimico, sono stati osservati i seguenti scenari. Per ciascuno, identificate i comportamenti rilevanti e applicatevi la checklist. Scenario 1 - Area di stoccaggio prodotti chimici Un operatore sta movimentando alcuni contenitori di solventi. Indossa guanti protettivi ma non gli occhiali di sicurezza prescritti. Quando un collega glielo fa notare, risponde: "Faccio questo lavoro da 15 anni, so cosa sto facendo". Comportamento identificato: "Coperatore non indossa gli colenti." Comportamento identificato: "Coperatore non indossa gli colenti." E espresso in positivo? E esservabile? E misurabile? Consente rilevazioni congruenti e non interpretabili?

# Esercizio pratico da proporre:

In ogni colloquio o osservazione settimanale, annota 1 comportamento usando la checklist del pinpointing. Rileggilo il giorno dopo e verifica: stai descrivendo un comportamento o un atteggiamento





# **TOOL 2 – LA MAPPA DEL FEEDBACK "ABC"**



# "Dal comportamento alla conseguenza" – Dare feedback chiari e costruttivi

Obiettivo: Fornire un metodo concreto per dare feedback immediati basati sui comportamenti e non sulle persone

## **Come funziona:**

Quando il preposto osserva un comportamento critico o virtuoso:

- ✓ **Identifica** A Antecedente: cosa è successo prima?
- ✓ **Descrive** B Comportamento: cosa ha fatto la persona?
- ✓ **Comunica** C Conseguenza: che impatto ha avuto?

# **Esempio:**

"Quando sei entrato nell'area verniciatura (A), senza indossare la maschera (B), ho dovuto fermare l'attività per avvisarti (C)."

"Quando hai segnalato il bancale fuori posto (B), hai evitato un possibile infortunio (C). Grazie."

# Esercizio pratico da proporre:

Scrivere ogni settimana 1 feedback positivo e 1 correttivo usando la mappa ABC. Confrontarsi con un collega o con il RSPP su come renderlo più efficace.





# Interpretazioni/Giudizi vs Fatti: la differenza che cambia tutto



# INTERPRETAZIONI/GIUDIZI (Soggettivi) Attivano il sistema limbico

(resistenza, stress)

- Sei sempre distratto
- Non ti importa della sicurezza
- Cammina con attenzione
- Non rispetti le regole
- Segui la procedura

#### Caratteristiche

- ✓ Soggettive e personali
- √ Generalizzate («sempre» «mai»)
- ✓ Giudizi sulla persona
- ✓ Cariche emotivamente

#### **EFFETTI NEUROLOGICI**

- 📝 Attivano sistema limbico (allarme)
- Manuel Innescano meccanismi di difesa
- S Bloccano l'ascolto
- Riducono l'apprendimento

# FATTI (Osservabili) Attivano corteccia prefrontale

- Ieri alle 14.30 camminavi in produzione al di fuori delle strisce di delimitazione
- La procedura prevede l'uso del manipolatore per sollevare il prodotto a fine linea
- E' la terza volta questa settimana
- Quando sali sul carrello allaccia la cintura

#### Caratteristiche

- ✓ Verificabili da altri
- ✓ Specifiche nel tempo e luogo
- ✓ Misurabili o osservabili
- ✓ Neutri emotivamente

#### EFFETTI NEUROLOGICI

- Attivano corteccia prefrontale
- Riducono attivazione del sistema limbico
- Favoriscono collaborazione
- Migliorano l'apprendimento

# **EXECUTAL SET OF SET OF**

VS

Descrivere **FATTI** attiva la collaborazione Comunicare **INTERPRETAZIONI** attiva la difesa





# CONCLUSIONI: IL PREPOSTO COME "INGEGNERE DELLE RELAZIONI"





Il preposto del futuro non è solo un esecutore di protocolli ma un facilitatore di consapevolezza. Investire nelle sue competenze comunicative e relazionali significa investire nella capacità dell'organizzazione di prevenire, apprendere e migliorare continuamente trasformando il preposto da "sorvegliante delle regole" a "catalizzatore di soluzioni" che conciliano sicurezza e produttività, creando cultura preventiva autentica e duratura.



